



2-3 Алексей Кирсанов: «Задача врача – правильно сформулировать риски» | **6** Что русскому хорошо Удивляемся обновленному Volkswagen Tiguan | **7** Лимузин и бензопила Какую технику можно взять напрокат в Тольятти | **8** С миру по нитке Краудфандинговые проекты в Тольятти

Четыре мэра Тольятти

Их провалы, эпик-фейлы и невыполненные обещания

С момента основания Тольятти (Ставрополя) название должности первого лица города постоянно менялось: коменданты, городничие, бургомистры, городские головы, председатели исполкома и, наконец, мэры. В этом месяце по не зависящим от горожан причинам ее снова переименовали: преемник последнего мэра Сергей Анташев стал главой, причем не всенародно избранным, а прошедшим через специальный конкурс. Завершение очередной эпохи «ПН» решил отметить, вспомнив всех мэров Тольятти, а также главные провалы периода их правления.

Наталья Каратеева
karateevan@mail.ru

В 1994 году в Тольятти появился первый избранный мэр – Сергей Жилкин. Бывший кавээнщик сумел выиграть выборы у главы горадминистрации Николая Уткина, кандидатуру которого лоббировал в том числе главный человек в городе – директор АВТОВАЗа Владимир Каданников.

По свидетельству многих соратников Жилкина, ему достался самый необузданный период в истории города: три криминальные войны, крушение финансовых пирамид, закрытие нескольких предприятий большой химии и прочие сомнительные удовольствия 90-х. При этом он управлял одним из самых богатых промышленных центров страны постсоветского периода, на содержании которого находилась практически вся Самарская область. «Его подчеркнутый демократизм вполне соответствовал духу времени – Жилкин был для Тольятти больше чем мэром, он был самым популярным человеком города», – вспоминают его коллеги и друзья.

К началу нулевых рейтинг популярности первого мэра заметно снизился. Сначала разорилась финансировавшая его первую избирательную кампанию фирма «Никольская» (финансовая пирамида, от деятельности которой пострадали 80 тыс. граждан). Затем рухнул ТД «АДА» – официальный партнер мэрии и посредник между муниципалитетом и АВТОВАЗом в принятых для того времени схемах взаимозачета. В результате в 1997 году городской бюджет потерял 180 млрд неденоминированных рублей. Миновал эту черную полосу, Жилкину удалось сохранить свой авторитет в Тольятти: созданный им ТГУ и Приволжский кластерный университет «Автомобилестроение» – тому подтверждение.

Второй мэр Тольятти – Николай Уткин. Его путь к креслу был долгим, но вполне закономерным: в 1992 году Николая Дмитриевича назначили главой администрации Тольятти, в 1996-м перевели на должность заместителя мэра, а летом 2000 года он наконец добился заветной должности.

Сначала все шло хорошо: «крепкий хозяйственник» и вообще человек близкий к простому народу, Уткин уверенно повышал



Крушение ТД «АДА» и потеря 180 млрд неденоминированных рублей, упущенная возможность развития города за Московский проспект и расцвет «точной застройки», борьба с молодежным эмо-движением и лесные пожары 2010 года, несостоявшееся строительство единой набережной города – вот главные эпик-фейлы избранных мэров Тольятти.

свой рейтинг и планомерно отчитывался в проделанной работе. Бюджет города тогда наполняли налоговые отчисления крупнейших промышленных предприятий, АВТОВАЗ крепко держал в руках Каданников, а простые тольяттинцы получили возможность хорошо зарабатывать. Утренние планерки мэра по понедельникам были в своем роде уникальны: подробные отчеты руководителей ведомств завершались неизменной пресс-конференцией, где журналисты могли задать мэру любой вопрос и получить исчерпывающий ответ.

Главный провал Уткина эксперты связывают с крушением возможности развития города за Московский проспект, который был закреплён в генплане образца 2004 года: новые кварталы, дороги и проспекты так и остались на бумаге на долгие 13 лет, а Тольятти подверг-

ся удручающей «точной застройке». Потеря земель за Московским стала своеобразной предюдией к громкому «земельному делу», о котором мы здесь упоминать не будем.

В 2008 году мэром города стал Анатолий Пушков. Есть версия, что это были как бы и не совсем настоящие выборы. Пушкова выдвинуло общественным рабочим советом ОАО «АВТОВАЗ», также он получил поддержку от «Единой России» и губернатора Самарской области Артякова. Кампания была ознанена многими скандалами, основные фавориты гонки отказывались от участия в добровольно-принудительном порядке. Скажем больше: будь у Пушкова свобода выбора просто остаться руководителем на АВТОВАЗе, он, вероятно, никогда не стал бы мэром Тольятти. Однако, по мнению наблюдателей, такого выбора у него не было. Как бы там ни

было, третий мэр все же пытался проводить свою политику, однако почему-то прежде всего решил бороться с молодежным эмо-движением. Причина, по которой современная молодежь ничего не знает об эмо, на самом деле не заслуга мэра Пушкова: просто теперь модными стали совсем другие тренды.

Главными проблемами города, по мнению Анатолия Пушкова, были «дезинтеграция власти и бизнеса», отсутствие многоуровневых развязок и нового ледового дворца. Жаль, что при его правлении так и не удалось их построить. Непосильную ношу мэрства омрачили огромные потери леса в пожарах 2010 года. Окончание своего срока Пушков воспринял с невероятным облегчением.

Четвертый и последний по-настоящему избранный мэр Тольятти Сергей Андреев выдвинул свою кандидатуру в декабре 2011 года. На протяжении всей избирательной кампании он считался одним из ее фаворитов. Предвыборная программа Андреева «Тольяттинский формат», по мнению экспертов, отличалась реалистичностью и не содержала в себе заведомо невыполнимых пунктов. Например, Андреев предложил сделать Тольятти привлекательным городом для потенциальных инвесторов, и в период его управления к нам пришли «Леруа Мерлен», «Акварель», «Декатлон», строительные компании из других регионов, иностранные инвесторы-резиденты ОЭЗ. Он заявил о создании МФЦ и Единого расчетно-кассового центра – это тоже было сделано. Еще одно заявление – существенно обновить муниципальный транспортный парк – выполнено.

Единственное фиаско – невыполненное обещание по строительству набережной, которая соединит все три района города. При этом ему одному из четырех удалось уйти красиво.

ГОРОДОК КОММЕРЦИИ
ПОДСОЛНУХИ
АРЕНДА
ОФИСНЫЕ, ТОРГОВЫЕ, СКЛАДСКИЕ И ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ
* удобные подъездные пути * просторная парковка
Тольятти, ул. Коммунальная, 39 | Тел. (8482) 39-01-07

YAMAHA
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
Джей-Ти
МОТОСАЛОН
ТЕПЕРЬ ПО НОВОМУ АДРЕСУ:
Тольятти, ул. Спортивная, 34
(8482) 75 13 73
СНИЖЕНИЕ ЦЕН
до 20%*
www.jt-marine.ru | www.yamaha-jt.ru
*Действует на определенные группы товаров по 31.05.2017 г. Реклама.

Поздравляем со вступлением в должность главу городского округа Тольятти С.А. Анташева Уважаемый Сергей Александрович!



Депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации VII созыва В.В. Бокк

Примите мои искренние поздравления по случаю Вашего вступления в должность главы г.о. Тольятти! Уверен, что профессиональный опыт, деловые и личные качества помогут Вам последовательно и эффективно решать задачи, направленные на динамичное развитие города, повышение его инвестиционной привлекательности, сохранение межнационального и межконфессионального согласия, повышение благосостояния и качества жизни жителей. Желаю Вам доброго здоровья, благополучия, творческой инициативы и успехов в решении стоящих перед Вами ответственных задач.

Примите мои самые искренние поздравления по случаю Вашего вступления в должность главы г.о. Тольятти.

Избрание Вас на должность главы города – это признание Вашего высокого авторитета и профессионализма.

Убеден, что знания и профессиональный опыт позволят Вам успешно работать на ответственном посту и последовательно решать задачи, направленные на динамичное развитие г.о. Тольятти.

От всей души желаю плодотворной работы, крепкого здоровья, терпения и управленческой мудрости.

Удачи Вам и всего самого доброго!



Директор ООО УК «ЖилСервис+» П.В. Ерохин



Директор ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти» Виктор Иванович Попов

Ваш опыт эффективного руководителя и профессионала, умеющего брать на себя ответственность за выполнение поставленных задач, бережное отношение к людям, послужат прочной основой для реализации планов по развитию города и повышения благосостояния жителей.

Примите искренние пожелания здоровья, счастья, семейного благополучия, новых достижений и успехов на новом и трудном, но очень интересном поприще.



ДЕПАРТАМЕНТ ЖКХ г. ТОЛЬЯТТИ

КАК У ЛЮДЕЙ

{ А вы чего от Анташева ждете?



На минувшей неделе в Тольятти выбрали нового главу городской администрации. На финише соревнования за пост главного по городу политологи серьезно рассматривали только две кандидатуры – Сергея Анташева и Владимира Дучева. Причем Анташеву отдавали предпочтение более-менее все эксперты. Так и вышло. По этому случаю «ПН» решил обратиться к своим авторитетным читателям с важным вопросом и собрал наказы для Сергея Александровича.

Сергей ЦЕЛИКОВ,
директор агентства «Автомат»:

– Ничего особенного я от него не жду, так как не знаю этого человека и мне неизвестно, что он может дать Тольятти. Самое главное – чтобы Анташев не превратился в Пушкина, который практически не принимал каких-либо решений и просто просиживал штаны.

Николай ЛЁКСИН,
директор МУП пансионат «Звездный»:

– Анташева я знаю по работе в городской думе. Он зарекомендовал себя как хороший хозяйственник, человек, который разбирается в коммунальной сфере и сфере благоустройства. Надеюсь, город получит активного главу и хозяйственника.

Марк ЯНОВСКИЙ,
директор ЗАО «Современное строительство»:

– Увы, от главы города давно практически ничего не зависит, так как каких-то серьезных полномочий и бюджетов у него нет. Анташев известен как системный человек, и это определенно хорошо в текущих условиях. Полагаю, под его руководством Тольятти хуже не станет.

При этом надежды на лучшее я бы связывал не с персональной главой города. Наше будущее по-прежнему зависит от цены на нефть, геополитики и западных кредитов и технологий.

Андрей ДРОБОТОВ,
заместитель председателя правления АО «Тольяттихимбанк»:

– От Сергея Александровича мы ждем продуктивного и плодотворного сотрудничества. Являясь истинно городским банком, мы всегда готовы подставить городу плечо, что и делаем на протяжении длительного времени.

Возможно, в Тольятти изменятся подходы и поменяются акценты в решении городских проблем, станет больше конкретики. Возможно, сойдут на нет преследующие городскую администрацию скандалы, связанные с коррупцией отдельных чиновников и лиц, которые влияют на их работу. Возможно, улицу Лесную наконец-то отремонтируют, а город станет чище и краше.

Возможно, это все так и останется мечтами, хотя, честно говоря, очень хочется верить в слова Сергея Александровича про «пахать и пахать». Поживем, увидим.

Сергей ЖИРОВ,
директор салона «Джей-Ти»:

– Жду только одного: чтобы новый градоначальник занимался не политикой, а своими прямыми обязанностями – городом и городским хозяйством.

Алексей Кирсанов, ГБУЗ СО «ТГКБ № 5»:

«Задача врача – правильно сформулировать риски, а задача пациента – следовать его указаниям»

Заместитель главного врача ГБУЗ СО «Тольяттинская городская клиническая больница № 5» Алексей Кирсанов в откровенном интервью «ПН» затрагивает проблемы современной отечественной медицины, рассуждает о сложном наследии патерналистского советского государства, рассказывает о работе врачей самой крупной клиники города и призывает тольяттинцев брать ответственность за свое здоровье под личный контроль.

Наталья Каратеева
karateeva@mail.ru

– **Алексей Николаевич, в чем состоит главная задача ГБУЗ СО «ТГКБ № 5»?**

– Задача стационара – оказание круглосуточной помощи больным в экстренном и неотложном состоянии и, если остаются на это средства, время и силы, плановые операции и консультации пациентов. По крайней мере, мы видим это из цифр план-задания, доведенного до нас Территориальным фондом обязательного медицинского страхования.

Фонд исходит из своих возможностей профинансировать этот самый затратный вид медицинской помощи. Мы работаем 24 часа в сутки, семь дней в неделю, практически по всем направлениям. Экстренная помощь здесь будет оказана всем, независимо от того, есть ли у вас паспорт, из какого вы города и будет ли у вас с собой полис.

Спасение жизни для больницы на первом месте – это закреплено действующими законами, в том числе Конституцией РФ. Государство разделяет три вида медицинской помощи – экстренную, неотложную и плановую. Она может оказываться Станциями скорой помощи, поликлиниками и стационарами. У каждого из этих учреждений своя миссия и свой источник финансирования. Важно, чтобы эту разницу поняли и наши пациенты.

– **Поясните, пожалуйста, подробнее.**

– Мы говорим с вами о системе, которая существует в данный момент времени, и взрослый дееспособный человек должен ее понимать, уметь приспособиться к ней и применять ее как для себя, так и для детей или престарелых родственников. Это «правила игры», они спускаются и контролируются Минздравом, и все отношения врача с пациентом строятся с учетом работы этой системы.

Как бы ни было сложно попасть на прием к врачу в поликлинике, невозможно исключить участие этого учреждения из системы оказания медицинской помощи по ОМС. И чем серьезнее заболевание, тем больше мы нуждаемся в участии врача, на которого возложена функция организатора лечения, направления на исследование, на консультацию к узкому специалисту, выписывания льготных лекарств, обезболивающих препаратов, оформления инвалидности и т.п. Все зависит от самочувствия пациента и его заболевания. Экстренная или неотложная помощь может быть оказана и на дому специалистами скорой помощи, плановая терапия прекрасно выполняется дневными стационарами. И лишь некоторые состояния пациента требуют применения особых технологий диагностики и лечения, хирургического вмешательства, наркоза, постоянного мониторинга состава крови и т.д.

– **То есть эти состояния и требуют госпитализации?**

– Совершенно верно. Тогда человека надо положить в стационар. Определить это может только врач приемного отделения, который несет персональную ответственность за своего больного.

Так вот, в стационаре теперь мыслят категориями – есть угроза жизни или нет. Если угроза есть – это как раз то, что относится к экстренной медицине, для кого-то это минуты, у некоторых пациентов это могут

Задача стационара – оказание круглосуточной помощи больным в экстренном и неотложном состоянии и, если остаются на это средства, время и силы, плановые операции и консультации пациентов.

быть сутки и даже месяцы. Здесь для лечащих врачей никакой роли не играют ни планы-задания,



Алексей Кирсанов: «Не стоит перекладывать ответственность за здоровье на кого-то, надеясь на врачей и близких. Надо самому нести ответственность за свое здоровье, заниматься собой, чтобы не стать обузой семье».

ни источники финансирования, ни наличие свободных коек. Их задача – спасти жизнь. Не важно чью – человек может быть без сознания, не то

сутками не выходить из реанимации, контролируя больного, на лечение будут затрачены дорогостоящие препараты, проведена масса исследований УЗИ, КТ, МРТ, но в случае отсутствия у него полиса ОМС или если он окажется пациентом, превышающем плановую цифру план-задания, больные эти затраты возмещены не будут.

Тогда это становится уже головной болью главного врача – где взять средства на лекарства для других больных, на что заменить дорогостоящие запчасти к МРТ, как заплатить лечащему врачу

за дополнительные дежурства, интенсивность труда и прочие хозяйственные проблемы больницы с соседними зданиями. А теперь представьте, что мы единственная больница в Автозаводском районе и по определению предназначены для оказания помощи по состояниям с высокой степенью смертельного риска: две кардиологии, две неврологии, городская онкология, СПИД-центр, травмоцентр первого уровня, роддом.

При сокращении план-задания по ОМС мы вынуждены будем повышать контроль за показани-

ми для госпитализации в стационар, отдавая предпочтение более тяжелым пациентам, а где-то и сокращать количество коек. Но вы же понимаете, что тяжелые больные – самые затратные для больницы. Тот объем плановой помощи, который выделен нам, настолько мал, что распisan в очередь уже до конца года, а в некоторых случаях и на следующий год.

– **Получается, что сложнее всего жителям Автозаводского района придется с плановой помощью, оказываемой по ОМС?**

Поздравляем со вступлением в должность главу городского округа Тольятти С.А. Анташева

Уважаемый Сергей Александрович!

Примите самые искренние поздравления по случаю Вашего вступления в должность градоначальника Тольятти.

Убежден, что Ваш профессионализм, авторитет и созидательная энергия позволят Вам реализовать намеченные программы развития города, помогут объединить власть, бизнес и общество для решения масштабных задач, связанных с модернизацией всех сфер жизни и повышения его инвестиционной привлекательности.

Уверен, в Вашем лице город обрел достойного главу. Желаю Вам здоровья, больших свершений и достижений на новом и ответственном посту.

Поздравляю Вас с избранием на должность главы города. Это нелегкий труд и большая ответственность.

Наш город – промышленный, сложный и интересный. Убежден, что с Вашим приходом он обретет свежий импульс и получит уверенное направление к наращиванию своего экономического потенциала.

Хотелось бы пожелать Вам на этом посту самого главного: мудрости, терпения, целеустремленного движения вперед и надежной команды для достижения общей цели – процветания Тольятти.

От имени коллектива предприятия «Лифтэлектросервис» поздравляю Вас со вступлением в должность главы Тольятти.

Уверены, ваш профессиональный опыт, деловые и личные качества помогут Вам эффективно работать на благо города, сделать всё для реализации его социально-экономического потенциала и решения каждодневных проблем городского хозяйства. Примечательно, что назначение произошло в преддверии Светлой Пасхи, это, безусловно, добрый и благословенный знак.

Желаю Вам успехов и всесторонней поддержки горожан и коллег в реализации всех намеченных Вами планов и проектов.

АКОМ
группа компаний

Президент ЗАО ГК «АКОМ»
Н.М. Игнатьев

РЫНОК-АГРО

Директор ГК «Рынок-Агро»
Сергей Тимофеев

Генеральный директор
АО «Лифтэлектросервис»
Владимир Степанов



– Та плановая помощь, которую можно обеспечить только в стационаре – операция, специализированное лечение и уход, – организована государством в порядке очереди. И если пациент нуждается в таком лечении, он спокойно встает в очередь и ждет, когда мы, пролечив экстренных пациентов, сможем принять его планово.

Но есть категория «условно плановых» пациентов, которые просто запустили свою болезнь. Например, довели диабет до стадии декомпенсации. Или еще 20 лет назад человеку сказали, что у него камень в желчном пузыре, а он им не занимался. И таких пациентов много.

– **Иными словами, мы говорим о формировании ответственности самих людей за свое здоровье?**

– Да. Не нужно перекладывать эту ответственность на кого-то, надеясь на врачей, на близких. Надо самому нести ответственность за свое здоровье, заниматься собой, чтобы не стать обузой семье. У нас долгое время была патерналистская модель социального государства: в советское время страна брала на себя заботу о человеке и диктовала, что ему делать, поэтому люди шли в больницу или в поликлинику. Механизм был другим (поликлиника – стационар – санаторий – дом отдыха, профилакторий и прочее), другим было общество, другими были затраты на соответствие требованиям общества, другими ценностями измерялся успех. У тех людей, которые особенно нуждаются в медицинской помощи сегодня, именно такой менталитет. Они бьются за бесплатные лекарства, а потом их не принимают. В интернете имеют доступ ко всем стандартам лечения, а покупаются на фейковые статьи.

Изменился общественный строй, изменилась государственная финансовая система, а значит, и порядок оказания медицинской помощи. Государство готово оборудовать

больницы высокотехнологичным оборудованием и специалистами для оказания помощи в жизнеугрожающих состояниях.

Поэтому сегодня основная задача стационара – приостановить болезнь или спасти от несчастного случая. Да, многие

Мы можем тратить деньги в первую очередь на поддержание работоспособности технологий лечения и диагностики. Например, рентгеновская трубка к компьютерному томографу, которых в больнице четыре, стоит 14 млн рублей. А это ресурсная запасная часть, которую надо менять раз в три-четыре года.

заболевания можно вылечить и потом забыть о них – острые аппендициты, острые холециститы, воспалительные заболевания. Но, к сожалению, основная масса, которая и составляет сейчас проблему, – это терапевтические болезни сердца и сосудов, являющиеся хроническими. Мы можем снять обострение и дальше, от того, как человек будет себя вести (правильный прием препаратов, правильный образ жизни, правильное отношение к болезни), будет зависеть, насколько он сможет отсрочить следующее обострение.

При этом мы понимаем проблемы, которые есть на амбулаторном этапе, в поликлиниках. Наша больница в этом случае берет на себя часть социальной ответственности государства и вынуждена из своих ограниченных средств замещать ряд функций поликлиники (мы ведем параллельный прием по ряду направлений поликлинической работы).

Вообще, хочу отметить: больница – это вещь сама по себе небезопасная. Сюда приходят люди с разными болезнями, в том числе инфекционными (бактериальными и вирусными) агентами. И концентрация их здесь существенно выше, чем в поликлинике или на дому. Поэтому человек должен понимать, что когда он попадает в больницу, то подвергает себя дополнительному риску – перекрестному инфицированию. Стационар – это всегда крайняя мера, и чем меньше вам в нем придется находиться, тем лучше.

Для нас важно, чтобы пациенты приходили к нам с правильным ожиданием – что именно они могут получить от стационарной помощи (больницы) на сегодняшний день.

– **Почему этот момент стал для вас так-таки проблематичным?**

– Потому что, например, состоятельные люди приходят к нам и думают, что в отношении сервиса здесь все должно быть организовано «суперлюкс». Но если больница финан-

сируется государством и нацелена на оказание экстренной медицинской помощи, то какого уровня сервиса они могут от нас ожидать?

Да, в каждом сегменте есть отдельные сервисные палаты, но их доля невелика. К сожалению, некоторые пациенты переносят отсутствие сверх-

Часто человек приходит лечить не болезнь, а себя всего. И, помня патерналистскую модель прошлого, при появлении свободного времени думает: почему бы не пройти курс массажа, полечить пятку, которая болит уже 20 лет, или ранее его не волновавший варикоз?

удобств на отсутствие компетентности у врачей, и в этом их ошибка. Дело в том, что состояние стен, дверей, потолков – это, не наше внимание, это исполнение нами «правил игры».

Мы можем тратить деньги в первую очередь на поддержание работоспособности технологий лечения и диагностики. Например, рентгеновская трубка к компьютерному томографу, которых в больнице четыре, стоит 14 млн рублей. А это ресурсная запасная часть, которую надо менять раз в три-четыре года. Или дыхательный контур в реанимации новорожденных, одноразовый набор трубочек для одного маленького пациента стоит до 200 тыс. рублей. И таких примеров масса.

– **Это оборудование вы покупаете за счет государственных денег?**

– Здесь не все так просто. На деньги ТФОМС приобретать оборудование нельзя. Деньги к нам приходят вслед за пролеченным пациентом. Лече-

ние каждой болезни имеет свой тариф, установленный государством, и выражается в виде диагноза и соответствующей ему клинико-статистической группы. Если больница пролечит больных по определенной группе и выставит счета страховым компаниям, деньги будут.

Правильность устанавливаемого диагноза и суммы счетов постоянно контролируется, кроме того, действует серьезная система штрафов. Причем тут есть еще важный нюанс: бывают очень серьезные отклонения фактических расходов. Кроме того, зачастую приходит человек с большим количеством заболеваний, и лечить ему надо не одно заболевание, а два или три. А государство финансирует лечение только одной болезни. И два счета выставить невозможно.

Поэтому врач определяет у больного наличие наиболее угрожаемой ситуации. Лечение же остальных заболеваний пациенту предлагают за-

ниматься дополнительно и за свой счет, проконсультировавшись у специалиста. Вот эта ситуация и вызывает крайне негативную реакцию со стороны пациента. Возникает конфликт ожидания.

– **Почему?**

– Потому что он приходит лечить не болезнь, а себя всего. И, помня патерналистскую модель прошлого, при появлении свободного времени думает: почему бы не пройти курс массажа, полечить пятку, которая болит уже 20 лет, или ранее его не волновавший варикоз? Но у нас есть документ, который регламентирует объем оказываемой помощи, как нужно лечить то или иное заболевание, какие препараты назначать, какое обследование проводить. Это регламенты и порядки оказания помощи, утвержденные приказами Министерства здравоохранения РФ, только при правильном исполнении которых потом образуются доходы стационара.

– **И дальше в зависимости от ситуации и в соответствии с этим списком идет назначение лечения?**

– Совершенно верно. Есть процедуры, которые вообще не включены в этот перечень, а они нужны. Получается, государство нам говорит: вот эти услуги – финансируем, а любое расширение лечебно-диагностической практики – нет.

Пример – пациенты, лежащие в кардиологии. Мы понимаем, что часто на функцию сердца влияет щитовидная железа. Пациент, в общем-то, прав, когда предполагает, что его тахикардия связана с повышенным уровнем гормонов щитовидной железы. Но государство, прописывая программу лечения, не включает в нее исследование гормонов.

– **Но если пациент все это осознал и говорит: «Хорошо. Давайте я заплачу, проведу лечение». В этом случае он его получит?**

– Да, если это заболевание по нашему профилю. Мы можем создать такие условия, чтобы группа пациентов, которая осознала сложившуюся ситуацию и готова заплатить за лечение сверх стандарта, смогла получить качественное лечение не только основного заболевания, но и сопутствующих проблем в нашей больнице.

– **То есть будут расти объемы платной стационарной помощи?**

– Только плановой, все к этому идет. Но и ее объемы тоже могут быть ограничены, так как она может быть оказана после экстренной помощи. Это резонансная тема, но ее надо поднимать. Вот где приходится напоминать об ответственности за свое здоровье или здоровье ваших подопечных.

Когда случается беда, часто пациенты испытывают дефицит финансо-

Сегодня задача врача – рассказать пациенту о заболевании, правильно сформулировать риски и определить методы диагностики и лечения. Дальше человек принимает решение самостоятельно.

вых средств и порой у них нет денег, чтобы оплатить то или иное лекарство (особенно длительного приема). Но когда тебе назначают препарат или обследование, а у тебя нет на это денег или льгот, то

это вопрос твоей жизни, и отношение к ней формируется только тобой.

Сегодня задача врача – рассказать пациенту о заболевании, правильно сформулировать риски и определить методы диагностики и лечения. Дальше человек принимает решение самостоятельно.

Если мы живем в условиях западного подхода к оказанию медицинской помощи, следует привыкать брать заботу о здоровье под свой контроль: изучать рынок медицинских услуг, интересоваться его состоянием, делать контрольные исследования, четко вникать в план лечения, его стоимость, собирать вторые мнения, планировать медицинские расходы в семейном бюджете и создавать источники его финансирования: зарабатывать соцпакеты со страховками ДМС, покупать страховки от несчастного случая, откладывать деньги на возможное будущее лечение.

– **Сейчас прорабатывается вопрос возможной отмены платных услуг в государственных клиниках. Как вы прокомментируете эту тему?**

– Для населения ухудшится доступность оказания плановой помощи – консультации узких специалистов, хирургические операции, своевременные диагностические исследования, ведь тогда значительно удлинится лист ожидания. Я считаю, достижение нашего «21-го кабинета» – в том, что можно довольно быстро попасть к любому специалисту, который работает у нас в больнице и получить необходимое назначение.

Это опытные, квалифицированные специалисты, признанные не только в городе или в стране, но и за рубежом. Мы очень дорожим и гордимся ими. Некоторые из них, например гематолог, есть только у нас. Если бы го-

сударство финансировало больницы в достаточной мере, мы бы не оказывали большой помощи. Все платные услуги оказываются врачами за счет интенсивной организации своего рабочего времени.

ЗДЕСЬ рождаются проекты

ЦСС
Центр Строительного Сервиса

ДЕКОРАТИВНЫЙ КАМЕНЬ
от 550 рублей

БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ
/архитектура и дизайн/

ДИЗАЙН-ПРОЕКТЫ ФАСАДОВ
под ключ

WWW.CWSS.RU
mail@cwss.ru

8 (8482) 570-244
ТЦ Арбуз, ул. Коммунальная, 32
1 этаж, левое крыло

Реклама Онлайн
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

Все виды рекламы. Все регионы РФ и СНГ

Пресса	Радио	Телевидение
Транспорт	Метро	ВТЛ/Промо
Интернет	Наружка	Лифты

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Новосибирская-Девятого, 104, ОГРН 1105476018081

WWW.PONEDELNIK.PRESS

обсуждать статьи в социальных сетях

загрузить свежий номер одним файлом

читать ежедневные бизнес-новости

Реклама

Самарскому региональному общественному фонду им. Н.Ф. Семизорова исполняется 20 лет

Наш город создавался благодаря труду и таланту многих поколений строителей, в том числе работавших с Н.Ф. Семизоровым. Отраднo, что фонд бережно хранит память об этом великом Строителе и заботится о ветеранах Куйбышевгидростроя.

Низкий поклон вам, дорогие ветераны, за нелегкий, самоотверженный труд. Именно вы заложили надежный и основательный фундамент нашего города, и мы, сегодняшние строители, гордимся вашим подвигом по сей день!

Крепкого вам здоровья и мирного неба над головой!

От имени коллектива предприятия ОАО «ТФТ» и себя лично рад поздравить фонд с серьезной датой.

Примечательным является то, что в начале деятельности фонда, понимая важность этого дела для поддержки ветеранов КГС, в его работе принимал горячее участие сам Николай Федорович Семизоров, заряжая нас своей энергией и передавая богатейший жизненный опыт и знания. Фонд и в настоящее время в меру своих возможностей поддерживает ветеранов. Двадцать лет – это солидный возраст для любой организации. Важная деятельность, которую ведет Фонд им. Н.Ф. Семизорова, – это сохранение памяти о гигантской работе, проделанной строителями Куйбышевгидростроя и монтажниками Минмонтажспецстроя СССР, руками которых строились заводы и сам город Тольятти, а также общественная работа с молодежью, школьниками и студентами по воспитанию достойных продолжателей дел великих предков.

От всего сердца желаем работникам фонда и ветеранам КГС крепкого здоровья, неиссякаемой энергии и оптимизма. Благополучия вам и вашим семьям.

Коллектив АО «Центральная строительная лаборатория Тольятти» рад поздравить фонд с праздничной датой!

Именно Фонд им. Н.Ф. Семизорова не дает нам забыть, чьими усилиями строились города Тольятти и Жигулевск, Волжская ГЭС, предприятия большой химии, АВТОВАЗ и многое другое, а также о важности профессии строителя в целом.

От всей души желаем фонду долгих лет стабильной работы и процветания, а ветеранам КГС – крепкого здоровья и жизненного благополучия. С юбилеем!



Генеральный директор
ЗАО «Тольяттистройказачик»
Владимир Гусев



Заслуженный строитель России, директор
ОАО «Тольяттинская фирма Теплоизоляция»
В.А. Качуровский



Генеральный директор
АО «Центральная строительная лаборатория Тольятти»
Алексей Данилов

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ В ЧИСЛЕ РЕГИОНОВ С МАКСИМАЛЬНЫМ УРОВНЕМ ГОСПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Информацию об этом представил проектный пресс-офис Госкорпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)».

Согласно стратегии развития банка до 2021 года, региональное развитие будет поддерживаться через финансирование инфраструктуры и промышленности в субъектах РФ. Инвестирование планируется в инновации и проекты Национальной технологической инициативы, а также в сферу промышленности высоких переделов, в сырьевой экспорт, в инфраструктуру, в том числе для новых технологий. Еще одна цель – перевод ОПК на гражданскую продукцию.

ВЭБ сфокусируется на взаимодействии с регионами с наиболее благоприятным инвестиционным климатом и максимальным уровнем предоставления региональных мер господдержки. В топ-20 регионов по степени оказания региональных мер вошла и Самарская область.

СЧЕТНАЯ ПАЛАТА РФ ПРИЗНАЛА ОЭЗ «ТОЛЬЯТТИ» ОТНОСИТЕЛЬНО ЭФФЕКТИВНОЙ

На заседании коллегии Счетной палаты России были озвучены итоги проведенного анализа эффективности работы особых экономических зон в 2016 году. Среди 26 работающих сегодня ОЭЗ выделены только четыре площадки, чью работу ведомство считает «относительно эффективной». В этом списке и особая экономическая зона «Тольятти».

Общий объем инвестиций в ОЭЗ «Тольятти» на конец 2016 года достиг 16,4 млрд рублей. Из них порядка 60% вложено частными инвесторами. При этом порядка 10% бюджетных вложений в строительство инфраструктуры уже вернулось государству в качестве налогов и иных платежей резидентов. Сейчас в ОЭЗ «Тольятти» промышленную деятельность ведут шесть заводов, еще два готовятся к запуску в этом году.

В КАЗАХСТАНЕ СТАРТОВАЛО СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО CHEVROLET NIVA

Серийное производство автомобилей Chevrolet Niva стартовало на казахстанском заводе «СарыаркаАвтоПром», расположенном в городе Костанай, 10 апреля.

Машинокомплекты на завод поставляются из Тольятти, с предприятия «Джи Эм-АВТОВАЗ». В пресс-центре отметили, что соглашение о поставке сборочных комплектов представители ЗАО «Джи Эм-АВТОВАЗ» и ТОО «СарыаркаАвтоПром» подписали еще в январе текущего года.

«Казахстан является одним из наиболее значимых экспортных рынков для ЗАО «Джи Эм-АВТОВАЗ», – комментирует в компании. – Локализация сборки позволит повысить конкурентоспособность внедорожника и предложить продукт, соответствующий ожиданиям потребителей».

В гостях хорошо, а дома лучше

Предложения по ипотечному кредитованию в 2017 году

По данным Агентства ипотечного и жилищного кредитования, объем выданных ипотечных кредитов в России в 2016 году вырос почти на 30% – до 1,475 трлн рублей. По итогам года выдано около 800 тыс. кредитов, это на 11% больше, чем за предыдущий год. «ПН» выяснил, какие предложения по приобретению жилья в ипотеку есть в Тольятти и как купить квартиру по государственной программе субсидирования ипотечных ставок.

Валерия Вавилина
valeriyavavilina@yandex.ru

С ПОМОЩЬЮ ГОСУДАРСТВА

Сейчас ипотека – единственная возможность для многих российских семей приобрести собственное жилье. Долговременная расписка под банковский процент позволяет стать владельцем квартиры практически сразу, однако ежемесячный платеж в течение многих лет лежит тяжким бременем. Многие семьи физически не готовы взять на себя такие обязательства, при этом они нуждаются в собственном жилье не меньше остальных. Чтобы снизить платежную нагрузку и помочь гражданам обрести крышу над головой, государство запустило программу «Жилище», которая будет актуальна до 2020 года.

Субсидирование ипотеки в рамках программы «Жилище» представляет собой компенсацию со стороны государства в пользу банка для поддержания баланса между льготной ипотекой и потребительской. Так, например, финансовый институт устанавливает обычную ипотеку под 14,5% годовых, из которых государство компенсирует 3,5%, а заемщик – оставшиеся 11%.

Помимо того, что государство в рамках программы предоставляет банку компенсации для снижения процентной ставки, дополняют некоторым категориям граждан предлагаются жилищные сертификаты на приобретение в собственность квартир или домов.

В частности, приобрести жилье за счет средств жилищного сертификата могут молодые семьи (возраст не более 35 лет) и военнослужащие (срок службы должен превышать три года). Кроме того, ипотечный кредит, который берется под материнский сертификат, предоставляется на льготных условиях. Фактически семья берет в банке целевой кредит на приобретение жилого помещения или улучшение жилищных условий, который погашается средствами материнского капитала.

С ХОЛОДНОЙ ГОЛОВОЙ

Так же как театр начинается с вешалки, а дом – с прихожей, приобретение жилья в ипотеку начинается с выбора банка. Многие, конечно, сначала подыскивают подходящую квартиру, а уже потом пытаются получить на нее кредит.

Помимо того, что выбирать банк нужно с учетом процентной ставки по кредиту и суммы первоначального взноса, стоит следить и за специальными акциями, периодически анонсируемыми банками.

И тут уже возможна ситуация, когда процентная ставка окажется слишком высокой, одобренной банком суммы не хватит на желаемое жилье или же вам откажут в кредите совсем. Дабы избежать подобных недоразумений, сначала следует определиться с банком.

Так, Сбербанк предлагает приобрести квартиру, жилой дом



Чтобы помочь гражданам обрести крышу над головой, государство запустило программу «Жилище», которая будет актуальна до 2020 года. Субсидирование ипотеки в ее рамках представляет собой компенсацию со стороны государства в пользу банка для поддержания баланса между льготной ипотекой и потребительской.

или иное жилое помещение на вторичном рынке недвижимости с процентной ставкой от 10,75%. Кредит выдается на сумму от 300 тыс. рублей на срок до 30 лет с первоначальным взносом 20%. Что важно – получить готовое жилье можно даже без подтверждения дохода и занятости.

Промсвязьбанк снизил базовую ставку для первичного рынка

В банке «Открытие» ставка по кредиту на приобретение квартиры в новостройке – 12% годовых. Сумма первоначального взноса – от 500 тыс. на срок от 5 до 30 лет. По программе «Квартира» купить готовое жилье можно со ставкой 11,75% годовых.

Ипотечная ставка от 11,25% установлена на кредит для покупки квартиры на вторичном рынке недвижимости в ВТБ24. Первоначальный взнос совсем небольшой – от 10% от стоимости приобретаемого жилья. Ставка по кредиту на покупку новой квартиры – от 10,9%. Первоначальный взнос и остальные условия остаются такими же.

С ВЫГОДОЙ ДЛЯ СЕБЯ

Помимо того, что выбирать банк нужно с учетом процентной ставки по кредиту, суммы первоначального взноса и остальных условий, необходимо следить за специальными акциями, периодически анонсируемыми банками. В таком случае приобрести жилье можно даже с выгодой.

Например, программа «Больше метров – меньше ставка» в ВТБ24 – отличная возможность получить больше места для реализации вашей мечты. Приобретая квартиру площадью 65 кв. м и более, вы получаете ставку на 1% ниже. В зависимости от срока кредита, первоначального взноса и стоимости квадратного метра «дополнительная» площадь квартиры может составить от 1 до 10 квадратных метров, а ставка по кредиту по программе «Квартира в новостройке» – от 10,4%, по программе «Готовое жилье» – от 10,75%. Сумма кредита – от 600 тыс. до 60 млн рублей на срок до 30 лет. Первоначальный взнос от 20% стоимости приобретаемой недвижимости.

В Сбербанке же сейчас проходит акция на квартиры в новостройках. Первоначальный взнос – от 15%, срок кредита – от 1 года до 30 лет. Что касается процентов, единая базовая ставка на любой срок и сумму кредита – от 10,9%. При условии оформления электронной регистрации сделки ставка начинается от 10,4%.

Ставки снижены

Новые возможности ипотеки от Сбербанка

Ипотечное кредитование как один из основных способов покупки жилья получает все большую популярность. Как воспользоваться ипотекой с минимальной ставкой? За счет чего сэкономить время при оформлении необходимых документов? Сбербанк предлагает ипотечный кредит на квартиру в новостройке со ставкой от 10,4% при использовании сервиса «Электронная регистрация» и другие привлекательные программы.

С ЭЛЕКТРОННОЙ РЕГИСТРАЦИЕЙ

Экономить на ипотечном кредите и ускорить время получения документов на жилье позволяют новые предложения Сбербанка. «Оформить заявку на кредит можно не только в офисах Сбербанка, но и в офисах наших партнеров – Агентств недвижимости и застройщиков. Кроме того, для наших клиентов мы предлагаем использовать новый сервис «Электронная регистрация права собственности в Росреестре», который позволяет покупателям квартир зарегистрировать договор без посещения Росреестра или МФЦ. При этом время, необходимое для оформления документов, сокращается до 5–7 дней», – комментирует заместитель управляющего Автозаводского головного отделения ПАО Сбербанк Светлана Каткова.

Если использовать сервис «Электронная регистрация права собственности в Росреестре», ми-



Заместитель управляющего Автозаводского головного отделения ПАО Сбербанк Светлана Каткова: «Оформить заявку на кредит можно не только в офисах Сбербанка, но и в офисах наших партнеров – агентств недвижимости и застройщиков».

нимальная ставка на приобретение квартиры в новостройке составит 10,4%. В случае приобретения квар-

Сервис «Электронная регистрация права собственности в Росреестре» позволяет покупателям квартир зарегистрировать договор без посещения Росреестра или МФЦ. Время на оформление всех документов – 5–7 дней.

тиры в новостройке без использования электронной регистрации ставки начинаются от 10,9%, в то

же время минимальные ипотечные ставки на квартиры на вторичном рынке снизились до 10,75%.

ДЛЯ ВОЕННЫХ И ДЛЯ ШТАТСКИХ

Снижение ставок коснулось и программ «Военная ипотека – приобретение готового жилья» и «Военная ипотека – приобретение строящегося жилья». Ставка по этим продуктам единая и с учетом снижения будет составлять 10,9% годовых. Кроме того, Сбербанк увеличил максимальную сумму кредита по военной ипотеке до 2,22 млн рублей.

Для жителей Самарской области, желающих приобрести готовое жилье, продлена программа со специальной ставкой, нижний уровень которой начинается от 10,75%.

Вместе со снижением ставок по различным ипотечным кредитам Сбербанк увеличил срок действия положительного решения по жилищным кредитам до 90 календарных дней с даты его принятия для предоставления документов по объекту недвижимости (раньше этот срок составлял 60 дней).

Новый срок действия решения распространяется также на приня-

Квартирный вопрос больше не вопрос

Промсвязьбанк улучшил условия ипотечного кредитования

Оформить ипотеку стало проще и выгоднее. Теперь не нужно собирать огромный пакет документов, подтверждать доходы и даже копить на первоначальный взнос. С новыми условиями ипотечного кредитования Промсвязьбанка можно приобрести квартиру всего по двум документам, использовать материнский капитал и под минимальные процентные ставки от 10,9% годовых.

Валерия Вавилина
valeriyavavilina@yandex.ru

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС

Промсвязьбанк снизил минимальный первоначальный взнос в два раза. Теперь его сумма может составлять всего 10% от стоимости приобретаемой квартиры.

Помимо этого, банком предусмотрена специальная программа, по которой допускается получение кредита на покупку жилья в новостройке вообще без первоначального взноса. Другими словами, сумма кредита составляет до 100% от стоимости объекта, а значит, те, у кого нет первоначального взноса на ипотеку либо его размер меньше минимально,

теперь тоже могут позволить себе покупку квартиры (предложение действует при покупке аккредитованных объектов – с их перечнем можно ознакомиться в ипотечных центрах Промсвязьбанка). Нужно отметить, что подобного предложения нет ни в одном другом банке региона.

МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ

Еще одним приятным изменением стала возможность внести первоначальный взнос средствами материнского капитала. Подобные программы действуют во многих банках, но каждая из них имеет ряд отличительных особенностей.

Преимущество программы Промсвязьбанка – в том, что расчеты с продавцом можно провести в полном размере, не дожидаясь перечисления средств материнского капитала из Пенсионного фонда РФ.

Дело в том, что ипотечный кредит включает и сумму материнского капитала на первоначальный взнос, но при этом данная часть кредита не учитывается при расчете платежеспособности заемщика. При поступлении средств материнского капитала, которые были учтены в качестве перво-

В 2016 году объем выданных Промсвязьбанком жилищных кредитов увеличился более чем в четыре раза.

начального взноса, проводится частично досрочное погашение кредита с уменьшением ежемесячного платежа или срока кредитования, что поможет сократить кредитную нагрузку на семейный бюджет.

Использовать материнский капитал для оплаты первого взноса по ипотечному кредиту можно как на покупку строящегося жилья, так и на уже готовую квартиру. К тому же процентные ставки для данной программы не отличаются от стандартных.

ДОСТУПНЫЕ УСЛОВИЯ

С этого года Промсвязьбанк запустил новую программу «В ипотеку – на-



Использовать материнский капитал для уплаты первого взноса по ипотечному кредиту от Промсвязьбанка можно как на покупку строящегося жилья, так и на уже готовую квартиру. Процентные ставки не отличаются от стандартных.

легке!», которая позволяет оформить ипотечный заем с минимальным пакетом документов. При рассмотрении документов банк учитывает заявленный доход заемщика, предоставлять в банк справку 2-НДФЛ и подтверждать стаж работы не требуется. Таким образом, ипотечные займы теперь стали доступны гражд-

но доступные условия получения ипотеки. Деньги могут быть использованы на приобретение недвижимости в новостройке или на вторичном рынке».

ЛОЯЛЬНОЕ ОТНОШЕНИЕ
Среди других новых возможностей от Промсвязьбанка – оформление ипотеки в льготном режиме в общеделовую собственность. Это исключает разногласия, которые возникают при оформлении собственности, например на одного из гражданских супругов, и позволяет учесть интересы каждого из них, допуская оформление по 1/2 доли квартиры.

Кроме того, банк рассматривает в качестве ипотечных заемщиков как молодых людей в возрасте от 21 года, так и граждан пенсионного возраста до 65 лет, в то время как другие банки в основном ограничиваются рамками в 23–60 лет. Вместе с тем Промсвязьбанк лояльно относится к кредитной истории клиентов и рассматривает различные варианты подтверждения их платежеспособности, что помогает решить многие проблемы при оформлении ипотечного кредита.

«Главное отличие нашей программы от аналогичных продуктов других банков – в том, что отсутствие подтверждения доходов не скажется на размере процентной ставки, – комментирует руководитель ипотечного центра ООО «Самарский» Приволжского филиала ПАО «Промсвязьбанк» Мария Кострыгина. – Заемщику гарантированы максималь-

КРУПНЕЙШИЙ БАНК РОССИИ

ПАО Сбербанк – один из ведущих глобальных финансовых институтов, на его долю приходится около трети активов всего российского банковского сектора. Сбербанк является ключевым кредитором для национальной экономики и занимает крупнейшую долю на рынке вкладов. Учредителем и основным акционером ПАО Сбербанк является Центральный банк Российской Федерации, владеющий 50% уставного капитала плюс одна голосующая акция. Другими 50% акций банка владеют российские и международные инвесторы. Услугами Сбербанка пользуются более 135 млн физических лиц и более 1 млн предприятий в 22 странах мира. Банк располагает самой обширной филиальной сетью в России: около 17 тыс. отделений и внутренних структурных подразделений. Зарубежная сеть финансового института состоит из дочерних банков, филиалов и представительств в Великобритании, США, СНГ, Центральной и Восточной Европе, Турции и других странах.

Подробнее об услугах и продуктах Сбербанка – на сайте www.sberbank.ru.

Владимир Аверин:

«Мы стараемся следовать за быстроменяющимся рынком и наблюдаем за действиями конкурентов»

В 2017 году с завершением ипотечного бума участники банковского рынка находятся в поиске новых драйверов роста и развития. Как остаться в тренде, какие новые каналы взаимодействия с клиентами стоит развивать, в целом о тенденциях на банковском рынке в регионе и стране, ответы на эти и другие вопросы мы выяснили у управляющего филиалом «Поволжский» банка «ГЛОБЭКС» Владимира Аверина.

Федор Григорьев
office@ponedelnik.info

– Каковы основные банковские тренды в 2017 году на общероссийском и региональном уровне?

– Если говорить о банковской структуре региона, то в настоящее время она претерпевает значительные изменения, при этом ситуация развивается в русле общероссийского тренда. Банки сокращают количество офисов, по информации Банка России, количество офисов кредитных организаций, подведомственных Волго-Вятскому ГУ, за 2016 год уменьшилось на 504 – с 6151 до 5647.

С точки зрения стоимости инфраструктуры digital намного привлекательнее, чем традиционный розничный банкинг.

Объем выдачи кредитов юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям по Самарской области в 2016 году практически не изменился, снизившись на 2%. При этом объем кредитов, выданных физическим



Владимир Аверин уверен, что переход банка в digital-формат общения с клиентами позволит стать ближе к целевой аудитории – чтобы общаться с клиентом в оперативном режиме каждый день, а иногда и по несколько раз в день в мобильном приложении.

лицам, вырос на 23% (в основном за счет ипотеки). Федеральная программа поддержки ипотечных программ на первичном рынке закончилась в 2016 году.

В противном случае выстоять будет достаточно сложно. Из последних изменений – мы реформировали систему риск-менеджмента, улучшаем взаимодействие с корпоративными клиентами, оптимизируем розничную сеть.

– Могли бы подробнее остановиться на изменениях? В чем их суть?

– Мы будем развивать дистанционные каналы обслуживания. Сегодня значительная часть наших клиентов – как физических, так и юридических лиц – уже пользуются интернет-банком и

мобильным банком. И это тренд, который стал в последнее время уверенно занимать свои позиции в целом по стране – весь рынок сейчас уходит в интернет-общение с клиентом.

Оптимизация сети в современных реалиях – это тенденция на банковском рынке. Такие решения диктуются не только экономией расходов банка, но и неуклонным ростом количества клиентов, пользующихся дистанционным обслуживанием.

В первую очередь это актуально для корпоративных клиентов, малого и среднего бизнеса. Это касается и рознич-

ных клиентов – от молодежи до людей пожилого возраста, привычки которых, как мы видим, постепенно меняются. Получа-

ционного банковского обслуживания, интернет- и мобильного банка. Сегодня часть клиентов уже принципиально не тратят

Банк продолжает работать в регионе и планирует развивать перспективные продукты для физических и юридических лиц, предлагать новые сервисы – мы просто меняем формат взаимодействия с клиентами, делаем его более современным.

ется, что роль банковского офиса тоже постепенно меняется – из обслуживающего подразделения он становится подразделением консультационным.

– И в целом банку требуется существенно меньше количество консультационных центров по сравнению с количеством обслуживаемых подразделений?

– В некоторых городах, таких как Саратов, Пенза, Сызрань, Дмитровград, Балаково, мы переведем клиентов на дистанционное обслуживание, а в Тольятти и Самаре закроем несколько офисов, переведем клиентов на обслуживание в близлежащие отделения. Как я уже отмечал, это обусловлено тем, что мы видим смысл развивать такие каналы, как мобильный банк и дистанционное банковское обслуживание (ДБО). Сейчас данные сервисы запущены, мы планируем их активно развивать.

– При переходе на дистанционное обслуживание клиентов банк или клиент?

– Не пройдет и пары лет, как банки окончательно поделятся на те, которые соответствуют времени, и всех остальных. И среди наших приоритетных задач – развитие каналов дистан-

ционного банковского обслуживания, интернет- и мобильного банка. Сегодня часть клиентов уже принципиально не тратят

время на посещение отделений – они не видят в этом никакой необходимости. Пользовательская суть диджитализации – это скорость, прозрачность процессов и простота взаимодействия. Можно отметить только плюсы, так как это удобно для клиентов и выгодно для банков, у которых сокращается время обслуживания, а значит, они могут обслуживать больший поток клиентов, и снижаются административно-хозяйственные расходы. С точки зрения стоимости инфраструктуры digital намного привлекательнее, чем традиционный розничный банкинг.

– Насколько ваши клиенты сегодня уже готовы перейти в digital-формат?

– Развитие данного канала позволит нам стать ближе к клиенту, мы будем общаться с ним в оперативном режиме каждый день, а иногда и по несколько раз в день в нашем мобильном приложении. Согласно этому механизму взаимодействия клиенту банка доступны все операции по счетам не только со стационарного компьютера, но и с мобильного устройства. Для этого достаточно скачать мобильное приложение.

Данный продукт современный и функциональный. Он позволит клиенту выполнять полный спектр операций не выходя из дома. Если будут возникать какие-либо сложности, то мы человеку обязательно поможем. Банк продолжает работать в регионе и планирует развивать перспективные продукты для физических и юридических лиц, предлагать новые сервисы – мы просто меняем формат взаимодействия с клиентами, делаем его современным.

БАНК «ГЛОБЭКС» ОСНОВАН В 1992 ГОДУ.

Банк «ГЛОБЭКС» является одним из крупнейших финансовых институтов России с разветвленной региональной сетью филиалов. Входит в группу Внешэкономбанка.

«ГЛОБЭКС» – универсальный банк, осуществляющий все основные виды банковских операций, представленных на рынке финансовых услуг. Активный участник рынка по кредитованию предприятий реального сектора экономики, работе с частными лицами, услугам private banking, операциям на рынке межбанковского сотрудничества. А также участник системы обязательного страхования вкладов физических лиц в банках Российской Федерации. Является одним из лидеров по объемам кредитования корпоративных клиентов, в том числе предприятий малого и среднего бизнеса. Имеет кредитные рейтинги международных рейтинговых агентств Fitch и Standard&Poor's.

Группа ВЭБ

Акция!
ВЕСЕННИЙ ПОДЪЕМ

ВКЛАД

«МАКСИМАЛЬНЫЙ» 9,25%

Высокий процент в надежном банке

Ставка 9,25% годовых действительна при сроке размещения 367 дней, минимальной сумме вклада 100 тыс. руб. при открытии вклада в офисе банка, 10 тыс. руб. при открытии в интернет-банке «ГЛОБЭКС он-лайн». Выплата процентов в конце срока вклада, дополнительные взносы и частичное снятие не предусмотрены; при досрочном расторжении договора проценты начисляются по ставке «до востребования» (0,01% годовых).

Подробнее со всеми условиями вклада «Максимальный» ознакомьтесь в офисах АО «ГЛОБЭКСБАНК» и на сайте банка. Главным акционером АО «ГЛОБЭКСБАНК» является Внешэкономбанк – 99,99% акций. Реклама. Генеральная лицензия ЦБ РФ №1942. Условия действительны в период с 17.04.2017 по 16.06.2017 включительно.

(8482) 700-555
globexbank.ru

ГЛОБЭКС

банк решений

Предприятие в «облаках»

От резидента «Жигулевской долины»

Технопарк «Жигулевская долина» продолжает знакомить потенциальных резидентов и инвесторов с перспективными проектами, разработанными на его опытных производствах. Сегодня в центре внимания – ООО «ИЛАДА», компания, разработавшая единственную в РФ «облачную» модульную информационную систему класса ERP для автоматизации бизнеса – «Рули24». «ПН» беседует с директором компании Александром Нефедовым.



– Александр Викторович, чем занимается ваша компания, когда она была создана?

– Наша компания была создана 12 августа 2010 года путем выделения дирекции по проектированию «Инфо-Лады» в отдельную компанию. В технопарке мы одни из первых резидентов, но на территории технопарка работаем с 2016 года.

– Как называется проект, благодаря которому вы получили статус резидента?

– Наш проект называется «Рули24» – «Работать, управлять легко, интересно». Это ERP-система в «облаках», которую можно настраивать с помощью отдельных модулей. Причем начинать можно с одного модуля и бесплатно, постепенно добавляя новые модули и развивая, таким образом, всю систему управления предприятием. В системе используется мощное ядро корпоративной информационной системы «ИЛАДА». Тем, кто хочет «рулить» своим предприятием в любую минуту дня и ночи, наш проект позволяет легко работать и управлять своим бизнесом 24 часа в сутки. Доступ к системе может быть осуществлен из любого места, где есть подключение к сети интернет.

– Какую проблему решает ваш проект?

– Сейчас есть много разработок, которые позволяют закрыть проблемы автоматизации того или иного подразделения: автоматизацию продаж, управление проектами, проблему складского учета. Но решение, которое

В этом основная фишка и инновация – модульная система «в облаках» и возможность самостоятельно конфигурировать информационную систему.

позволило бы получить не «лоскутное одеяло», состоящее из разных продуктов разных производителей, а интегрированный продукт, на российском рынке не предлагают.

Если вы захотите перейти на какую-то комплексную автоматизацию, придется все нарабатанное прежде выкинуть, сделать проект внедрения и дальше идти на комплексную автоматизацию. И вот такие «внедрения» придется проводить до бесконечности. Наш проект позволяет строить все на одной платформе, не выкидывая то, что было нарабатано раньше.

– В этом заключается уникальность вашего предприятия и его инновация?

– Да. Наша система – модульная, эти модули можно приобретать по отдельности, сохраняя прежние наработки. Там будет процесс внедрения, но то, что было освоено раньше, останется.

– Что вам нужно для дальнейшей реализации проекта?

– Расширение клиентской базы и узнаваемость нашей компании. То, что мы предлагаем, с одной стороны, ни у кого нет, а с другой – никто об этом и не знает.

– А что вам дает статус резидента «Жигулевской долины»?

– Здесь плодотворная деловая обстановка: есть с кем сотрудничать, налаживать полезные контакты. Это удобная площадка для проведения разного рода маркетинговых мероприятий, семинаров, вебинаров, возможность посещения выставок и участия в публикациях. Здесь построен центр обработки данных с большим количеством мощностей, есть хороший инженеринговый центр, лаборатории. И, конечно, современная инфраструктура.

– Много ли конкурентов у вас сегодня в России и мире?

– На мировом рынке присутствуют две подобных системы. На российском – нет.

– На какой стадии находится ваш проект?

– Сейчас стадия выхода на российский рынок, стадия маркетинга и продаж. Вся технология проработана, создан сайт, документа-

ция, программа. Сейчас мы организуем серию мероприятий – вебинаров и семинаров, которые помогут нам с дальнейшим продвижением.

– Что вам нужно для дальнейшей реализации проекта?

– Расширение клиентской базы и узнаваемость нашей компании. То, что мы предлагаем, с одной стороны, ни у кого нет, а с другой – никто об этом и не знает.

– А что вам дает статус резидента «Жигулевской долины»?

– Здесь плодотворная деловая обстановка: есть с кем сотрудничать, налаживать полезные контакты. Это удобная площадка для проведения разного рода маркетинговых мероприятий, семинаров, вебинаров, возможность посещения выставок и участия в публикациях. Здесь построен центр обработки данных с большим количеством мощностей, есть хороший инженеринговый центр, лаборатории. И, конечно, современная инфраструктура.

Ruli24

Вашему бизнесу нужна поддержка в развитии, продвижении, привлечении финансирования?



Ждем вас в технопарке «Жигулевская долина»!
Записаться на встречу можно по телефонам: 8 (8482) 27-02-02, 27-07-25

Что русскому хорошо

Удивляемся обновленному Volkswagen Tiguan

Со стороны наше поведение, наверное, выглядело странным: встав в центре демонстрационного зала автосалона «Премьера» тест-драйверы принялись крутиться юлой вокруг своей оси. Нет, мы не сошли с ума. Дело в том, что актуальная и предыдущая версия Volkswagen Tiguan стояли аккуратно напротив друг друга в разных углах шоу-рума, и иного способа сравнить их попросту не было. Но мы не сиделись найти отличия, как это часто бывает после рестайлинга других автомобилей: Tiguan 2017 – он совсем другой. Давайте не спеша разберемся, чем обновленный кроссовер лучше предшественника.

Илья Кириллов
ilyakirillov@mail.ru

КЛИРЕНС, КОНТУР, КОМБИНАЦИЯ

Tiguan переехал на новую платформу MQB. Как заявляет производитель, она универсальная а значит, позволяет выпускать как удлиненную, так и гибридную версию. Использование новой тележки привело к изменению габаритных размеров автомобиля. Он стал длиннее на 60 мм и шире на 30. При этом кроссовер стал ниже на 33 мм. Колесная база также изменилась: здесь прибавка оказалась самой ощутимой – к прежнему показателю в 2604 мм добавилось целых 77 мм. Клиренс вполне себе взрослый – 200 мм. Казалось бы, сухие цифры, которые ничего не расскажут о новом облике Tiguan. Ан нет, они-то как раз и объясняют многое.

Tiguan 2017, хотя и сохранил некоторые наследственные черты, теперь выступает в новой категории. Долго сравнивая два авто-

Приборная панель – полностью электронная. Это очень красиво, это довольно удобно, особенно учитывая тот факт, что на нее можно выводить навигационные карты, но тест-драйверы немного луддиты.

мобиля, мы наконец пришли к выводу, что на фоне новичка предшественник выглядит этаким увальнем. В то время как рестайлинговый автомобиль буквально дышит молодецким задором. Расширенная колесная база и опустившаяся крыша придают ему очень спортивный вид. Плюс к этому с боков убрали лишний жирок, заменив его на четкие выштамповки.

Немцы основательно проработали и комбинацию головного света, и решетки радиатора: хромированное ребро, очерчивающее нижнюю грань решетки, проходит и сквозь фары, деля их на две части. Благодаря этому все элементы композиции выглядят единым целым. Корпус обновленной модели отличаются довольно крупные горизонтальные фонари, чуть увеличившаяся в размерах крышка багажника с интересным изгибом контура в районе задней оптики, компактный бампер с узкими полосками светорассеивателей и встроенным диффузором.

В общем, вроде бы изменили везде по чуть-чуть, а получился совсем другой автомобиль. Самое главное, Tiguan определенно стал лучше.

ЭКСТЕРЬЕР, ЭЛЕКТРОНИКА, ЭЛЕКТРОПРИВОД

Интерьером кроссовера в Volkswagen занимались дольше, чем экстерьером. Внутри, кажется, не осталось ни одной даже мельчайшей



■ Tiguan стал ниже на 33 мм, а клиренс при этом вырос до 200 мм. Рестайлинговый автомобиль буквально дышит молодецким задором. Расширенная колесная база и опустившаяся крыша придают ему очень спортивный вид.

детали от предыдущего поколения. При этом фамильные ценности – практично, удобно, добротно – сохранены и приумножены.

Пробежимся по деталям. Центральная консоль теперь развернута к водителю, а ее

верхняя часть отдана под блок системы вентиляции. Дефлекторы больше не круглые. Кнопка запуска двигателя переехала на площадку около рычага коробки передач (в среднеценовых автомобилях раньше так-

ое решение не использовалось). Приборная панель – полностью электронная. Это очень красиво, это довольно удобно, особенно учитывая тот факт, что на нее можно выводить навигационные карты, но тест-драйверы не-

много луддиты. Нас пугают возможность сбоя электроники и сложные последствия этой ситуации.

В нашей комплектации электропривод кресел, увы, отсутствовал, зато форма, наполнение и обивка сидений нареканий не вызвали. Красное решение – новая система трансформации подлокотника. Угол его наклона легко меняется, поэтому будет удобно и невысокому водителю, и баскетболисту.

Пассажиры на заднем диване тоже получили новые «плюшки» – отдельный климат-контроль, подогрев и возможность катать его вперед и назад. К спинкам передних кресел

Интерьером кроссовера в Volkswagen занимались дольше, чем экстерьером. Внутри, кажется, не осталось ни одной даже мельчайшей детали от предыдущего поколения. При этом фамильные ценности – практично, удобно, добротно – сохранены и приумножены.

прислели откидные столики. Они вряд ли выдержат поднос из «Макдоналдса», но отлично справятся, например, с функцией «гнезда» для iPad.

Монитор головного устройства просто царский – большой и с высоким разрешением. Его меню отвечает не только за музыку и климат, но и позволяет настраивать различные параметры автомобиля. Во время парковки он отображает картинку с камер кругового обзора, и на нее можно смотреть бесконечно.

ТАРАН, ТОРМОЗИ, ТЕХНОЛОГИИ

Tiguan 2017 – он про технологии. И фары у него светодиодные, и камеры по всему контуру, и наблюдение за «мертвыми зонами», и система экстренного торможения. Тест-драйверы проверили ее, изобразив таран попутного автомобиля. «Тормози!» – кричали мы, приближаясь к чужому бамперу. Знаете, было очень страшно, но Tiguan справился с задачей, хотя и погасил скорость несколько позже, чем нам бы того хотелось.

Система полного привода 4Motion получила надстройку под названием 4Motion Active Control. Повернув шайбу на центральной консоли, водитель может подстроить автомобиль под различные условия движения (шоссе, бездорожье, снег и так далее), а также задействовать функцию электронной блокировки межколесного дифференциала. Подключением задних колес заведует муфта Haldex пятого поколения.

Подвеска McPherson настроена таким образом, что на мелких стыках и выбоинах Tiguan, как и любой другой европеец, жестковат, а вот крупные неровности, наоборот, незаметны. И прошлая версия кроссовера отличалась отличной управляемостью, а уж рестайлинг и вовсе едет как легковушка.

По части шумоизоляции Tiguan изрядно прибавил, «забавив» гул шин, пошвыстывание зеркал и прочих выступающих элементов на запрещенных скоростях. В этом смысле даже немного жаль, что «шумка» отсекает и рычажные моторы, ибо «голос» у 2-литрового агрегата весьма приятный.

220 лошадей повышают обороты стремительно, а 7-ступенчатая роботизированная коробка DSG меняет передачи без малейших задержек. Машина стартует с легкой пробуксовкой, вжимая участников заезда в кресла. При всем этом динамику нового Tiguan хочется назвать «дипломатичной». Тест-драйверы чувствовали, что автомобиль «заряжен» с избытком, но что-то словно сдерживало его прыть даже в режиме Sport.

Хлеб родного края!

www.thleb.ru

Реклама

Нам важно знать ваше мнение о нашем продукте: (8482) 69-11-26

Лимузин и бензопила

Какую технику можно взять напрокат в Тольятти

Во времена СССР, кроме лыж и велосипедов для воскресных прогулок, советский человек мог получить в долгосрочную аренду телевизор, стиральную машину, холодильник, пианино для занятий ребенка и даже крупный рогатый скот. «ПН» решил изучить актуальные предложения тольяттинского прокатного рынка.

Илья Кириллов
ilyakirillov@mail.ru

КОФЕМАШИНА И НОУТБУК

Удивительный факт: как мы ни старались, но так и не смогли найти в Тольятти прокат обычных бытовых холодильников. По крайней мере, специализированных центров, предлагающих эту услугу населению, нет. Единственное похожее предложение выплыло из базы частных объявлений, но указанный телефон не ответил.

Стиральные машины также в дефиците. Мы нашли лишь пару объявлений с договорной ценой. Впрочем, на рынке подержанной техники предложений так много, что купить б/у машину или холодильник выгоднее, чем пользоваться прокатом.

Зато вы запросто арендуете современную ТВ-панель, которая в зависимости



TV-панели, кофемашины, компьютеры, кондиционеры, пианино, строительный инструмент, велосипеды и лыжи, а также роскошные автомобили – все это вы при желании можете взять в аренду на необходимом вам время.

го рынка, но и частник может одолжить более-менее мощный ноутбук за 300–500 рублей в день. Кетати, покрасоваться перед

Единственным исключением являются клавишные: для занятий ребенка в музыкальной школе можно найти дешевый синтезатор за 300 рублей в месяц или же загромоздить свою квартиру подержанным, но настоящим пианино. Цены за прокат этого инструмента сильно варьируются: от 100 рублей до 2 тыс. в месяц.

А вот в строительной сфере прокатный ассортимент попросту безграничен. Тут можно арендовать не только дрели и шуруповёрты, но и целые строительные вагончики.

Для возведения дачного дома вам понадобятся различные приспособления. Но нет никакого смысла покупать дорогой строительный миксер, если его можно арендовать за 200–300 рублей в сутки или же сразу использовать бетономешалку за 600–900 рублей. Правда, за всю технику придется оставить немалый залог.

Средние цены в рублях за суточное использование строительного оборудования: шуруповёрт – 90; ударная дрель – 100;

тепловая пушка – 150; перфоратор – 200; электроурбанок, болгарка – 300; отбойный молоток, бензопила – 500; краскопульт – 700; электросварочный аппарат – 1000.

HUMMER И «ДЕВЯТКА»

В Тольятти функционирует много компаний, предлагающих услуги аренды машин. В прайсах этих организаций мы обнаружили схожие цены за прокат одинаковых моделей автомобилей. Но прежде чем их озвучить, давайте рассмотрим, какие дополнительные расходы может понести арендатор.

Так, возврат грязного автомобиля обойдется вам в дополнительные 400 рублей, сдача машины в нерабочее время – от 500 до 1000, получение и возврат вне офиса компании – 500, детское кресло «сест» 100 рублей в сутки. Аварийные ситуации рассматриваются в особом порядке.

А вот и средняя стоимость в рублях первых суток аренды различных моделей: LADA 2109 – 1,3 тыс.; LADA Kalina, Priora, Granta – 1,5 тыс.; LADA Largus, FIAT Albea – 1,6 тыс.; LADA Kalina, Priora, Granta (АКПП) – 1,7 тыс.; Chevrolet Cruze – 2 тыс.; Hyundai Solaris – 2,2 тыс.; Toyota RAV4 – 3 тыс. С каждыми новыми сутками стоимость аренды падает, хотя и незначительно.

Самые дорогие арендные автомобили, конечно, свадебные лимузины. Chrysler 300С обойдется в 3 тыс. рублей в час, за Ford Excursion просят 4 тыс., а шикарный Hummer H2 добавит к каждому свадебному часу дополнительные 5 тыс. расхода.

Молодоженам со сложным финансовым положением предложат иномарки попроще, час работы которых стоит от 700 рублей. Кроме того, можно организовать модное бракосочетание на велосипедах.

ВЕЛОСИПЕД И «ВАТРУШКА»

Благодаря массовому увлечению велоспортом прокат велосипедов переживает бурный рост, и в каждом районе Тольятти есть несколько точек. Кроме того, вы можете арендовать ролики, лыжи и сногоступы, сноуборды и «ватрушки».

Первый час проката велосипеда в среднем стоит 120 рублей. Каждый последующий заметно дешевле – 60–80 рублей. Суточная аренда хорошего горного байка обойдется в 700 рублей, а обычного дамского велосипеда – 500 рублей в сутки.

Любители мотоспорта не найдут в городе посуточного проката квадроциклов или гидроциклов. Да и почасовая аренда не предусмотрена: все, что вам смогут предложить, это 10–20 минут «покатухи» по подготовленному полигону или рядом с пляжем. В среднем такое развлечение стоит 400 рублей за сеанс.

НОВОСТИ СО ВСЕГО СВЕТА

ОТ АННЫ РОМАНОВОЙ

Радио 106,9 FM

Фантасты-провидцы

• В романе Мери Шелли «Франкенштейн, или Современный Прометей» предсказана не только трансплантация, но и дефибрилятор – прибор, в котором электроды помещаются с обеих сторон грудной клетки, чтобы заставить сердце и легкие снова функционировать.

• У Эдварда Форстера, британского прозаика XX века, которого включили в число наиболее выдающихся английских писателей эпохи, есть повесть «Машина останавливается», написанная в 1909 году. В ней люди строили машины, чтобы сделать свою жизнь комфортной. Машины обеспечивали их пищей, водой, воздухом, книгами, связью и вообще всем, что только можно себе представить. Форстер предсказал также онлайн-обучение.

• Оружие с применением урана описано в романе Герберта Уэлса 1914 года «Освобожденный мир».

• В романе Хьюго Гербера, в честь которого названа главная премия в мире фантастики, Hugo Book Awards, довольно точно предсказаны такие изобретения XX века, как солнечная энергетика, телевизор, магнитофон, звуковые фильмы и космические путешествия. Роман был написан в 1911 году.

• В 1970 году Грегори Бенфорд в фантастическом произведении «Человек в шрамах» описывает вирусы – специальные программы, которые выводят

из строя приборы. Когда появились настоящие компьютерные вирусы, для них даже не стали искать специальное слово.

• Выражение «Большой Брат следит за тобой» впервые появилось в антиутопии Джорджа Оруэлла «1984», который предсказал массовое видеонаблюдение.

• В мрачном романе «О дивный новый мир» 1931 года Олдос Хаксли предвидел создание таблеток, которые могут повышать настроение. Первые антидепрессанты появились в середине 1960-х годов. Хаксли попал в точку и другими предвидениями: дети из пробирок, клонирование, генетические манипуляции и дизайнерские дети.

• Интернет впервые описан у Марка Твена. В рассказе «Из «Лондон Таймс» за 1904 год» он развил идею использования тогдашней новинки – телефона. У Твена с помощью телеэлектроскопов люди обменивались аудио- и видеосообщениями по всему миру. Твен также описал социальную сеть и людей, которые сидят в ней безвылазно.



Покрасоваться перед друзьями прокатными iPad или MacBook не получится – такие дорогие лоты на рынке аренды отсутствуют.

от технологии и диагонали обойдется от 280 рублей до 1,5 тыс. в месяц, а за 1 тыс. можно транслировать телесигнал на стену с помощью мощного проектора.

Куда дороже стоят кофемашины: за пользование ими в течение месяца придется заплатить от 2 до 3,5 тыс. рублей. Высоким спросом пользуются игровые телевизионные приставки. Тут условия аренды следующие: за приставку любой системы с 30 установленными играми придется заплатить 500 рублей за первые сутки, 300 рублей за вторые и по 200 за все последующие.

Аренда компьютеров относится скорее к корпоративному сегменту прокатно-

друзьями прокатным iPad или MacBook не получится – такие дорогие лоты в предложении отсутствуют.

Мобильный кондиционер, кроме электричества, будет потреблять 1,5 тыс. ваших рублей в первые сутки и по 1 тыс. каждый последующий день аренды.

ПИАНИНО И ШУРУПОВЕРТ

Что касается инструментов, начнем с музыкальных. Различные организации предлагают в аренду целые системы для устраителей концертов или массовых мероприятий, а вот, например, гитару для упражнений вам никто не одолжит.

Куда подальше

Сколько стоит оформить визу

Приближающиеся майские праздники – отличный повод устроить себе небольшой отпуск и покинуть страну на несколько дней. Однако, для того чтобы нырнуть в океан, погреться на солнце среди пальм или изучить архитектуру европейских городов, нужно получить визу. На прошлой неделе «ПН» выяснил, как и где это сделать. Бонус: мы узнали, в каких странах установлен безвизовый режим с Россией.

Валерия Вавилина
valeriavavilina@yandex.ru

ОТКРОЙ МНЕ ШЕНГЕН

Шенгенская виза позволяет беспрепятственно перемещаться между европейскими странами, входящими в шенгенскую зону. Даже если виза разрешает только однократное посещение, владелец паспорта с заветной наклейкой может за отведенное время посетить любые страны шенгена, а их между прочим 25. Знающие люди утверждают – проще всего получить визу в Грецию и Чехию. Соответственно нет ничего удивительного в том, что в 2017 году это самые популярные направления у россиян.

Стоимость визы складывается из консульского и сервисного сборов. Консульский сбор для шенгена всегда одинаковый – €35. А вот сервисный зависит от аппетитов и, вероятно, желания посольств разных стран приглашать к себе наших соотечественников. Так, те же греки требуют за «сервис» всего 880 рублей, а, например, итальянцы хотя уже 1350 рублей.

Мультивиза дает возможность выезжать и возвращаться в зону шенгенского соглашения несколько раз. Базовая стоимость ее

оформления в Тольятти и Самаре – 12,5 тыс. рублей. Однако ценник может и увеличиться – в случае когда необходима срочная подготовка документа.

СДЕЛАЙ ВСЕ БЕЗ МЕНЯ

Тольятти, увы, не областной город. Помимо прочих неудобств и ограничений, это обстоятельство прижмет к тому, что визовые центры европейских стран открывают свои представительства в нашей губернии

Стоимость визы складывается из двух сумм. Консульский сбор для шенгена всегда одинаковый – €35. А вот сервисный зависит от аппетитов посольств разных стран.

исключительно в Самаре. Как вы понимаете, здравый человек сейчас вряд ли решит отправиться в областную столицу – пробки, ямы, нервы.

Если вы исключение из правил (в наше время у вас есть деньги, но нет времени), то вам прямая дорога в офисы коммерческих компаний, которые делают визы, скажем так, «под ключ». Двойные удобно, что эти организации имеют партнерские отношения с консульствами даже тех



Визу в некоторые страны можно оформить прямо на границе. Такая процедура при поездке в Сингапур обойдется в \$20, в Египет – \$25, на Мадагаскар – \$118.

стран, у которых нет представительств в Самаре. Поэтому, если виза не требует отпечатков пальцев и если клиент уже проходил этот ритуал раньше, центр может подать документы без него. Если личное присутствие все же необходимо (как в случае с Британией,

НЕ ТРАТЬ МОИ ДЕНЬГИ

А бывает так: в отпуск хочется, а тратить нервы, деньги и время на оформление визы – нет. И тут есть решение: подобрать для путешествия страну, отправиться в которую можно без визы на время от двух недель до нескольких месяцев. Например, в Бразилию, Израиле, Колумбии и Марокко российские туристы могут находиться без оформления документов 90 дней, в Индонезии, Коста-Рике, Таиланде, на Мальдивских и Сейшельских островах и Ямайке – 30 дней, а в Тунисе, Гонконге и Вьетнаме – две недели. Кстати, с конца января этого года введен безвизовый режим и в объединенных Арабских Эмиратах.

Кроме того, визу в некоторые страны можно оформить прямо на границе. Такая процедура при поездке в Сингапур обойдется в \$20, в Египет – \$25, на Мадагаскар – \$118. Также получить визу по прилете можно, если вы выбрали для посещения Индию, Кению, Кувейт, Бангладеш.

США или, извините, Исландией), есть вероятность, что партнеры визового центра в Москве сопроводят соискателя визы на всем пути его хождения по кабинетам. В случае обращения в коммерческие визовые центры стоимость получения визы усреднить невозможно. Обычно услуги дорогие. Высокие цены, впрочем, оправдывает тот факт, что документ для въезда оформят даже без вашего личного присутствия.

СКОЛЬКО ЭТО СТОИТ ■

Назад в будущее

Тольятти глазами Зане Терлановой

СВОЙ СРЕДИ ЧУЖИХ ■

С 1999 года Латвия является членом ВТО, с 2004-го – членом НАТО и Европейского Союза, а с 2007-го – участником Шенгенского соглашения. До 1991 года более 50 лет страна входила в состав СССР. На прошлой неделе жительница латвийского города Сигулда по имени Зане рассказала «ПН» о возвращении в прошлое, прекрасном климате и работе УФМС.

Валерия Вавилина
valeriavavilina@yandex.ru

В КУЛЬТУРНУЮ СТОЛИЦУ

Так сложилось, что моя семья наполовину русская: однажды к нам в Латвию приехали дальние родственники из России, среди них был и мой будущий муж, коренной петербуржец. Несколькими годами позже я переехала в Санкт-Петербург, а через три года жизни в культурной столице муж предложил работу на АВТОВАЗе. Переехали без раздумий и не жалею о своем выборе.

Как вы знаете, Латвия входила в состав СССР, поэтому мне довелось пожить в Советском Союзе. Несмотря на то, что я тогда была ребенком, то время мне запомнилось очень отчетливо и воспоминания отложились в памяти. Говорю абсолютно без иронии – мне нравилась жизнь в СССР. Раньше периодически ловила себя на мысли, что неплохо было бы снова оказаться в Советском Союзе. И вот, когда мы приехали в Тольятти, я поняла, что попала в прошлое: годы идут, а город как будто замер, остановился в развитии.

НА ГОРОДСКОЙ СУББОТНИК

В Тольятти мне очень нравится приroda. Мы часто ездим за город. Зимой, например, каждые выходные ходили в лес кататься на лыжах, ныряли в огромные сугробы, как дети. Я давно не видела столько чистого, белого снега.



В Латвии не очень солнечно, нормального лета нет, зимы тоже. У вас же каждое время года полноценное и его можно почувствовать. За всю свою жизнь я не проводила столько времени на солнце, сколько за одно лето в Тольятти.

Мы приехали в ноябре, было очень холодно и выла вьюга. Через некоторое время появилось солнце – день, два, три. Мне сначала стало даже слегка не по себе. Я не привык-

Говорю абсолютно без иронии – мне нравилась жизнь в СССР. Когда же мы приехали в Тольятти, я поняла, что попала в свое прошлое: годы идут, а город как будто замер.

ла к этому – в Петербурге всегда пасмурно, часто идут дожди. В Латвии тоже не очень солнечно, нормального лета нет, зимы тоже. Зато здесь каждое время года полноценное, его можно почувствовать. Я за всю свою жизнь не проводила столько времени на солнце, сколько за одно лето в Тольятти. На мой взгляд, здесь замечательный климат.

Единственный недостаток – город нельзя назвать чистым. 22 апреля будет городской субботник. Я обязательно на него пойду и всех знакомых

КТО: ПАРИКМАХЕР-СТИЛИСТ, 33 ГОДА
ОТКУДА: СИГУЛДА, ЛАТВИЯ
СКОЛЬКО ПРОЖИЛА В ТОЛЪЯТТИ: 1,5 ГОДА

сагитирую, потому что понимаю, что очистить пляж и лес от мусора необходимо в первую очередь для меня самой, ведь летом буду проводить там много времени. Поражаюсь, почему тольяттинцы об этом не задумываются, ведь жить в грязи неприятно.

ПРО УДИВИТЕЛЬНУЮ СИСТЕМУ

Мне кажется, что русские люди очень сдержанные. Хотя уровень культуры и образования, конечно, зависит от города проживания. В Тольятти люди простые, не особо задумываются о том, что и как говорят. Я тоже не всегда выражаюсь правильно, стараюсь учить язык, но до сих пор иногда возникает недопонимание. Просто некоторые слова, которые кажутся мне абсолютно нормальными, в России воспринимаются двусмысленно и звучат пошло или неуместно.

Латвия – маленькая страна, в которой не так много жителей. Один микрорайон Петербурга по размеру как вся Латвия. Жизнь там медленная, размеренная, спокойная, все идет своим чередом. В России же люди постоянно к чему-то стремятся, чего-то

добиваются – это здорово. Но жизнь у вас более напряженная, я же привыкла все делать расслабленно.

Однако у вас меня поразила система работы УФМС – работнички кабинета, в котором я получила вид на жительство, принимали посетителей два раза в неделю по два часа. Поэтому, чтобы к ним попасть, нужно было записаться в специальную тетрадь в коридоре и два раза в неделю приходило отмечаться, чтобы тебя из нее не вычеркнули. Я была под номером 168. Удивительная система.

С миру по нитке

Краудфандинговые проекты в Тольятти

Интернет всесилен и является инструментом для решения множества задач. Помимо развлечений, в сети можно организовать общественное движение, развить свою идею и даже получить финансирование на запуск собственного стартапа. Именно с этой целью были созданы площадки для краудфандинга, где люди добровольно расстаются со своими деньгами для реализации понравившегося проекта.

Валерия Вавилина
valeriyavavilina@yandex.ru

ВЛОЖИЛИ ДЕНЬГИ

Термин «краудфандинг» дословно переводится с английского языка как «финансирование толпы», то бишь «народное финансирование». С помощью множества людей собирается нужная сумма денег для реализации любого проекта. Это может быть как сбор средств на публикацию книги, запись музыкального альбома, съемку фильма или открытие магазина, так и благотворительная помощь (например, для срочной операции).

Первой краудфандинговой платформой в России стал проект Ktoogi, основанный в 2007 году. Крупнейший российский проект сейчас – платформа Planeta. А теперь, внимание, большая цифра! На этой площадке за время ее существования было собрано 625 361 702 рубля на реализацию 2,7 тыс. проектов! Пример: в 2015 году Борис Гребенчиков привлек с помощью Planeta 7,3 млн на запись нового альбома. Это, ко-

нечно, на порядок меньше, чем собирают музыканты на американских платформах, но все же очень неплохо в условиях нашего рынка и пользователей, которые не привыкли делиться деньгами.

Не менее популярна площадка Boomstarter. Этой платформе удалось привлечь 308 млн рублей на реализацию 1,445 тыс. проектов. Здесь, кстати, начинали собирать средства на съемки фильма «28 панфиловцев», вышедшего в прокат в 2016 году. При помощи краудфандинга авторам ленты удалось собрать 34,7 млн рублей.

РЕАЛИЗОВАЛИ ПРОЕКТ

Жители Тольятти тоже не оставляют без внимания новые возможности финансирования своих идей. Один из примеров удачно реализованных с помощью краудфандинга проектов – натуральное мороженое IceBox. Бизнес его владельцы создали своими силами. Одна-

«Краудфандинг» дословно переводится с английского языка как «финансирование толпы», то бишь «народное финансирование». С помощью множества людей собирается нужная сумма денег для реализации любого проекта.

ко для того чтобы дело развивалось, они воспользовались народным финансированием. На краудфандинговой платформе было собрано 341,5 тыс. рублей на переезд в более просторное и комфортное производственное помещение и



Один из крупнейших российских краудфандинговых проектов сейчас – платформа Planeta. За время ее существования было собрано 625 361 702 рубля для более чем 2,7 тыс. идей.

покупку профессионального оборудования.

Еще пример – проект Skillful Craftsmen (тольяттинский интернет-магазин изделий из кожи ручной работы, созданный в 2015 году). Прошлым летом его основатели собрали 143,3 тыс. рублей на приобре-

тение промышленной машины для спуска краев кожи и прессы для тиснения. И еще пример – EXTREME park для сноубордистов. Инициативная группа тольяттинских райдеров запланировала собрать на реконструкцию

парка 70 тыс. рублей. Получить удалось 65% от суммы – 46 тыс. рублей. Однако и такой исход можно назвать вполне успешным, учитывая, что ежегодно парни готовят парк к зимнему сезону своими силами.

Тольяттинская группа «Эмпатия» устроила сбор средств для записи своего альбома «Мой мир». Музыканты планировали собрать 40 тыс. рублей, собрали 41 тыс.

За 200 рублей вложенных средств «Эмпатия» обещала подарить цифровой альбом, за 500 рублей – CD-диск, за 1 тыс. рублей – приглашение на концерт на две персоны, а за 20 тыс. рублей – двухчасовое выступление на мероприятии «инвестора», статус генерального спонсора проекта, благодарность, отпечатанную на диске, упоминания в социальных сетях и СМИ. Ко всем суммам,

само собой, прилагались «лайки» в социальных сетях.

НЕ ВЫЗВАЛИ ДОВЕРИЯ

К сожалению, не все местные проекты находят отклик в сердцах российских пользователей. Например, изобретение молодых тольяттинских ребят – магнитные застёжки для наушников, которые помогут им не запутываться, видимо, не вызвало доверия у пользователей. К слову, на их создание требовалось всего 35 тыс. рублей.

В отличие от ленты «28 панфиловцев», Владимир Козлов (автор фильма «Кожа», снятого в Тольятти) получить крупную сумму на свое произведение не смог – на платформе Planeta из запланированных 100 тыс. рублей собрать удалось чуть больше 10 тыс.

Кроме этого, в Тольятти пытались собрать 200 тыс. рублей на создание экспозиции «XX век в кадре и за кадром», посвященной истории развития города. Идея тоже не слишком вдохновила народ. Сумма собранных средств – всего 1,1 тыс. рублей.

По мнению экспертов, главные проблемы краудфандинга в России – это распространение идей на уровне «вышлите мне денег, и я переверну мир» и недоверие. «Русские люди априори воспринимают просьбу выслать денег как очередной «развод». Еще одна причина невысокой популярности такого способа сбора средств – непредсказуемость результата. Когда вы приходите в банк, то получаете экспертную оценку вашего проекта. Там сидят профессионалы своего дела, готовые здраво разобраться, насколько ваш проект может быть жизнеспособным бизнесом. Люди «из сети», которые могут прислать денег, часто действуют на эмоциях», – говорят эксперты.

ТРЕЗВЫЙ ВЗГЛЯД

Ресторанная критика



фото – ПН

Мир, труд, пирожок

СЕМЕЙНАЯ ПЕКАРНЯ «ПИРОЖОК»

50 лет Октября, 47

да

с 8.00 до 17.30

пироги под заказ в ассортименте – 185 рублей

61-04-22

Илья Кириллов
tr-vz@mail.ru

Если честно, заголовки к статье придумали не мы – этот лозунг присутствует в оформлении витрины рецензируемого заведения и, как нам кажется, отлично отражает атмосферу, царящую в пекарне. Как ее описать? А вот так: в «Пирожке» чувствуешь себя гражданином страны победившего коммунизма.

Нет, правда. Несмотря на стильный дизайн интерьера, в пекарне словно звучат нотки первомайского марша: тут празднично и одновременно очень по-домашнему. На этом фоне копеечные цены и «стоячие» столики-грибы, словно Марти Макфлая, перемещают посетителя в СССР из параллельной ре-

альности, в которой Центральный Комитет партии выдержал правильный экономический курс, привел страну к всеобщему благоденствию.

Посудите сами: 16 рублей – любой пирожок без мяса и 23 рубля – с мясом, а разные пироги приличных размеров всего по 99 рублей. Есть, конечно, лоты и дорожки, но это уже под заказ. Чай – по 15 рублей, кофе – от 30, а тут еще эти столтики...

В отличие от подобной мебели из кулинарии нашего детства, местные столешницы выполнены из более качественного материала. А вот вкус продукции клонирован без изменений. От запахов и ассортимента у рецензентов разбежались глаза, и мы плотно забили бумажный пакет разной выпечкой. Чебурек, пирожок с луком и яйцом, три пончика

с вареной сгущенкой, два пирожка с рисом и мясом, пирожок с ливером и большой капустный пирог на завтрак вместе с двумя стаканами чая обошлись нам в 277 рублей.

Набрав побольше салфеток, мы заняли «стоячие места» у большого окна и принялись наслаждаться. Чебурек оказался, пожалуй, самым аутентичным лакомством из прошлого. В Тольятти чебуречные не были распространены, зато в южных городах Союза в эти народные кафе выстраивались длинные очереди курортников. Мы эти очереди помним, так же, как и тот вкус. И знаете что? В «Пирожке» он точно такой же, да и очередь присутствует.

«Девчонки молодцы. Я через день пироги у них покупаю», – перешептывались две бабули за спиной полицейского, который распылялся за пончики. Рецензентов их слова впечатлили: во-первых, модное современное заведение по карману и этой возрастной группе, а во-вторых, бабушки в пирогах лучше всех понимают.

Впрочем, и наши скромные познания достаются, чтобы заявить: «Пирожок» – образцовая пекарня с функцией кафе, и всем стоит на нее равняться. Доев восхитительные пирожки и записывая пончики чаем, мы рыскали взглядом туда-сюда, дабы найти хоть один повод придираться. И он нашлся: большой мусорный бак, предназначенный для пакетов и салфеток, был переполнен, несмотря на ранний час. За это некрасивое зрелище мы снимаем с «Пирожка» половину балла. Итого крепкая четверка.



фото – ПН

А вот в Америке

СЕМЕЙНЫЙ РЕСТОРАН MEAT SHOCK

ДКИТ, 2 этаж

да

с 12.00 до 00.30

стейк рибай – 1700 рублей

+7 917 817-12-13

Антон Бортник
tr-vz@mail.ru

Сегодня ругать что-то ответственное, ставя в пример Америку, чревато – политическая ситуация не та. Однако сейчас мы рискуем. Дело в том, что рецензенты бывали в Штатах и, разумеется, посетили тамошние кафе и рестораны. Так вот американский персонал без спроса, просто по умолчанию, ставит на стол только что пришедших гостей огромный бесплатный кувшин с охлажденной водой. А если и не ставит, то первым делом интересуется: «Do you want some water?» Кстати, такой же вопрос задают официанты Израиля, Испании и даже холодной Норвегии. Ну, а если не задают, то бесплатно приносят воду

диванов, у бармена серьезные такие татухи. Цены при этом даже бодрее, чем Америке. Но разочек отведать хорошего мяса в приятном интерьере – это бесценно. Рецензенты не стали мудрствовать и заказали по фирменному бургеру Meat Shock. Официанты предупредили, что он очень большой: две котлеты из говядины, бекон, французский лук, сыры гауда и чеддер, различные овощи, фирменный соус. Запивать эту роскошь решили морсом, который принесли тут же, а вот основное блюдо готовили четверть часа. Заказ пришел на выдавших виды разделочных досках, усыпанных крупным картофелем фри. Но и этот картофель выглядел недорослем на фоне бургеров. Ребята, это что-то с чем-то: если диаметр булочки и котлет не больше стандартных, то высота конструкции составила сантиметров 15. Мы так не смогли придумать, как это откусить – пришлось разбирать блюдо на две части.

Интересный факт: в Meat Shock едокам выдают целлофановые перчатки, чтобы не испачкаться. Есть в них весело и гигиенично, но не очень удобно. Впрочем, никто и не заставляет.

Было ли нам вкусно? Более чем: мы испытали вкусовой шок! Но говядина с беконом и луковый соус – это жирно и тяжело. Разумеется, нам захотелось пить, и остатки сладкого морса тут уже не могли помочь. Оплачивая финальный чек в 1080 рублей, рецензенты попросили стакан воды.

– Только «Бонаква», – помотал головой официант, – будете брать? – Бабаха!

ООО «БАЗИС»

ИЗГОТОВЛЕНИЕ ПЕЧАТЕЙ ШТАМПОВ

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ СОЗДАНИЕ, ЛИКВИДАЦИЯ ЮР. ЛИЦ

г. Тольятти, Приморский бульвар, 22
topot08@mail.ru
35-06-49

Реклама

ВКЛАДКА рекламной полиграфии в издание

Понедельник

ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ТОЛЬЯТТИ Понедельник

Реклама

ВМЕСТЕ ДЕШЕВЛЕ! ЗАКАЗЫВАЙ БОЛЬШЕ – ПЛАТИ МЕНЬШЕ!

-15%

-14%

-16%

ВОДОКАЧКА.RU

ул. Коммунальная, дом 36 В
телефон 53 03 99
www.titvodokachka.ru
vk.com/titvodokachka

Подробности акции узнавайте по телефону. Акция действует 30.04.2017 г. Реклама

ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ТОЛЬЯТТИ Понедельник ponedelnik.press

Учредитель: ООО «Деловая газета Понедельник»
Издатель: ООО «Деловая газета Понедельник», 445051, г. Тольятти, ул. Фрунзе, 4-4
Директор: Андрей Саймаков
И.о. главного редактора: Елена Сергеевна Иванова
Научный редактор, консультант: Игорь Милорадов
Директор по рекламе: Юлия Герасимова
Дизайн, верстка: Валентина Баева
Над номером работали: Наталья Каратеева, Илья Кириллов, Валерия Вавилина
Рекламный отдел: Елена Родионова, Екатерина Ланге
Отдел доставки: Николай Ионов
Адрес редакции: 445051, Самарская область, г. Тольятти, ул. Маршала Жукова, 52, офис 5
Для почтовой корреспонденции: 445051, г. Тольятти, а/я 2450
Телефон/факс: (8482) 51-07-97, 50-93-93
Отдел рекламы: rek@amaponeidelnik.info
Газета отпечатана: ООО «ППК-445143, Самарская область, Ставропольский район, с. Подстепки, ул. Чкалова д. 148.
Тел./факс: (8482) 55-69-38, 55-69-40
Подписано в печать фактически 20.00.
По графику 20.00. Заказ № Тираж 7000 экземпляров.
Подписный индекс 43865 Подписка во всех почтовых отделениях.

16+ Для лиц старше 16 лет

Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00311 от 11.02.2011 г.
Ответственность за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях, несет рекламодатель. Мнение редакции может не совпадать с содержанием рекламных статей.
Перепечатка материалов допускается только при согласовании с редакцией.
Цена в розницу свободная.